



# DAS PRAXISORIENTIERTE VERKAUFSTRAINING

## **VERKAUFEN + ZEIT**

In diesem Verkaufstraining erwarten Sie konkrete und praxistaugliche Instrumente sowie Leitfäden zur Gestaltung aller wichtigen Gesprächsarten im Umgang mit Kunden sowie Hilfsmittel, um Ihre persönliche Wirkung in Präsentationen und Vorträgen gewinnbringend zu steigern.

#### **Motiviert?**

- ✓ Gesprächseinstieg beim Kunden
- ✓ Ausbau der persönlichen Wirkung am Telefon (Neukundenakquise, aktive Kundenbetreuung)
- ✓ Bewusste und aktive Gesprächsführung zur Bedarfsermittlung
- ✓ Angebotsvorstellung inkl. Preisverhandlungen
- ✓ Stärkung der Abschlussfähigkeit beim Kunden
- ✓ Optimale und aktive Kundenbetreuung, um das höchste Ziel zu erreichen: Die Weiterempfehlung!
- ✓ Wirksame Reklamationsbehandlung
- ✓ Erfolgreiche Verhandlungen mit Buying Center
- ✓ Effiziente Gestaltung von Ausschreibungen (Submissionen)



**VERKAUFEN + ZEIT** 



Das Verkaufstraining vermittelt sofort umsetzbare und wirkungsvolle Denkanstösse, damit Sie die Trainingsinhalte bereits am nächsten Tag anwenden können. In 6 Trainingstagen entfalten Sie sich zu einer zeit- und zielbewussten Verkaufspersönlichkeit, die ihre persönliche Wirkung maximal einsetzen und in anspruchsvollen Kundensituationen bewusst kommunizieren kann.

#### **IHR NUTZEN**







Ergebnisorientierter Verkaufsstil



Vorbildliches Zeitmanagement und Erhöhung der Verkaufseffizienz

#### **UNSERE TRAININGSROUTE**

 Trainingstag
 Agieren oder reagieren im Verkauf und Gesprächseröffnung

3. Trainingstag
Erfolgreiches Projektmanagement und die drei Wege
zur aktiven Vollreferenz

5. Trainingstag
Schreibtischtäter oder aktiver Verkäufer?

Nachbearbeitung und Absicherung der Nachhaltigkeit durch persönlichen Aktionsplan

Persönliche und individuelle Vorbereitung

2. Trainingstag
Zukunftsorientierte
Denkstrategien und
aktive Bedarfsermittlung

4. Trainingstag Kundschaft zum Verkaufsabschluss begleiten und beschleunigen 6. Trainingstag
Vergangenheitsrechtfertiger
oder Zukunftsgestalter
sowie Ergebnispräsentation



**Dauer** 6 Tage über 6 Monate Investition CHF 5'450.— Anmeldung und weitere Informationen

www.peterbeglingertraining.ch info@peterbeglingertraining.ch Tel: +41 41 240 92 22

### ÜBER DIE PETER BEGLINGER TRAINING AG

Seit 1986 haben sich über 8'000 Fach- und Führungskräfte aus mehr als 1'000 Firmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz für das etablierte Peter Beglinger Training entschieden. Denn für das Können gibt es nur einen Beweis: **ES TUN!**